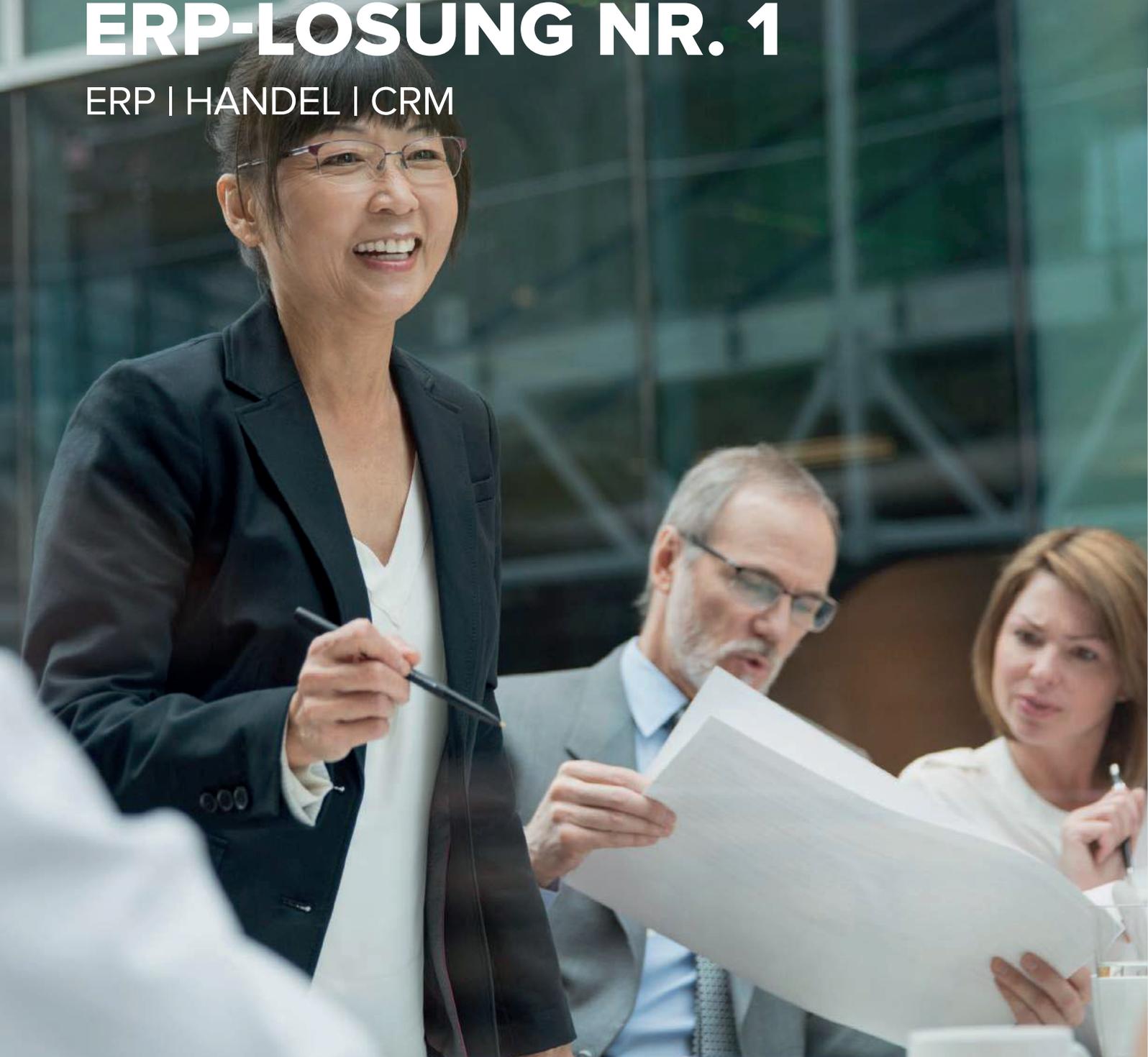


ORACLE®
NETSUITE

DIE CLOUDBASIERTE ERP-LÖSUNG NR. 1

ERP | HANDEL | CRM



Business Process Excellence

PROMATIS

DIE CLOUD IST DIE ZUKUNFT

Zur erfolgreichen Umsetzung Ihrer Strategie für cloudbasiertes ERP sollten Sie auf die bewährte, zuverlässige und weltweit am häufigsten eingesetzte Lösung zurückgreifen – NetSuite. Mehr als 40.000 Unternehmen und Organisationen in 160 Ländern setzen bereits auf NetSuite. Einige der bekanntesten Marken der Welt vertrauen auf NetSuite und verlagern ihre finanziellen und operativen Prozesse in die Cloud. Warum NetSuite?

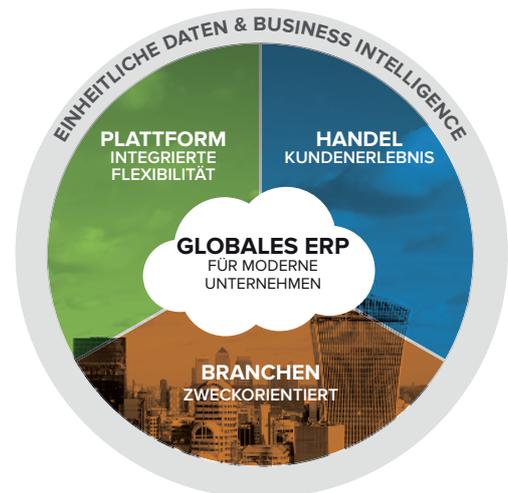
EINE GROSSE BANDBREITE ROBUSTER ERP- und umfassender Finanzfunktionen für moderne Unternehmen, mit denen Anwender ihre geschäftskritischen Prozesse straffen können.

AUF UNTERNEHMEN VON HEUTE ZUGESCHNITTEN NetSuite ist cloudbasiert, für Mobilgeräte und soziale Netzwerke optimiert und befreit Unternehmen von der Notwendigkeit, mit antiquierten PC-basierten Systemen zu arbeiten, die sich hinter einer Firewall "verschanzen". Kernstück von NetSuite ist eine dynamische und benutzerfreundliche Plattform, auf die weltweit alle Anwender in einem Unternehmen jederzeit und über jedes beliebige Gerät zugreifen können.

EIN EXTREM SKALIERBARES SYSTEM, das mit Ihrem Unternehmen wächst, weil Sie bei Bedarf schnell und einfach Funktionen für den internationalen Geschäftsbetrieb hinzufügen können. NetSuite bietet Unterstützung für 190 Währungen und 20 Sprachen sowie Steuer-Compliance für mehr als 100 Länder und ist damit ein wichtiger Baustein für die internationale Expansion.

SO PROFITIEREN SIE VON NETSUITE:

- 1. Problemlose Skalierung:** Sorgen Sie für die Agilität, Flexibilität und Skalierbarkeit, die Ihr Unternehmen für Innovation und Wachstum braucht.
- 2. Das komplette Bild Ihres Unternehmens:** Integrierte Business Intelligence bietet Echtzeit-Daten zu Key-Performance-Indikatoren (KPI) und damit einen ganzheitlichen Blick auf die Situation.
- 3. Machen Sie Ihr Unternehmen fit für die Zukunft:** Funktionseinschränkungen durch unterschiedliche Softwareversionen gehören der Vergangenheit an. Steigern Sie Ihre Agilität mit Software, die durch fortlaufende Aktualisierung immer auf dem neuesten Stand ist.





„Die Echtzeit-Informationen und die 360-Grad-Sicht auf das Unternehmen, die uns NetSuite ermöglicht, erweisen sich als extrem wertvoll. Wir sparen sehr viel Zeit und können auf unsere wichtigsten Daten jederzeit zugreifen.“ CAD (USA)

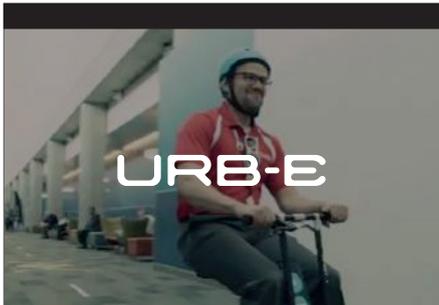
INTEGRIERTE BUSINESS INTELLIGENCE beseitigt alle Unklarheiten und verschafft Ihnen eine Übersicht in Echtzeit über Key-Performance-Indikatoren (KPI) und damit einen einheitlichen Blick auf das Unternehmen.

SOFORT EINSATZBEREITE FUNKTIONEN FÜR B2B- UND B2C-Unternehmen sorgen für ein nahtloses Markenerlebnis, indem sie Bestell- und Bestandsverwaltung, Merchandising, Marketing, Finanzverwaltung und Kundendienst für den POS und den Online-Handel miteinander verknüpfen.

EINE LEISTUNGSSTARKE ENTWICKLUNGSPLATTFORM MIT HÖCHSTER FLEXIBILITÄT, mit der Unternehmen ihr System an individuelle und branchenspezifische Anforderungen anpassen, mit einem umfassenden Partnernetzwerk zusammenarbeiten und auf diesem Weg wachsen und neue Geschäftsmodelle entwickeln können.

FÜR MODERNE UNTERNEHMEN GEMACHT

Vom schnell wachsenden Start-up bis zum globalen Konzern unterstützt NetSuite Innovation und Wachstum in unterschiedlichsten Branchen. Nachfolgend sind einige Beispiele für die große Diversität der NetSuite-Kunden dargestellt.



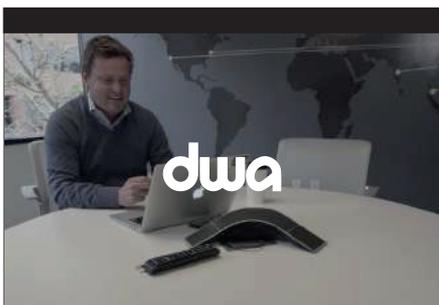
„Die Leistungsstärke und Flexibilität von NetSuite schafft Freiräume für Kreativität und innovative, intuitiv bedienbare Produkte, die einfach fantastisch gestaltet sind.“



„NetSuite ermöglicht unseren Finanzmitarbeitern, sich stärker auf unsere Produkte und Systeme zu konzentrieren, statt sich mit manueller Dateneingabe und -verarbeitung und mit der Berichterstellung zu befassen.“



„NetSuite sorgt für Transparenz und klaren Überblick ohne großen Aufwand. Dieses System kann zusammen mit unserem Unternehmen wachsen.“



„Der große Vorteil: Mit NetSuite verbessern wir unsere Gesamtergebnisse, weil wir unsere Strategie stringenter verfolgen können, statt einfach nur Daten zu erfassen und zu verarbeiten.“



“NetSuite hat unsere Verfahren für Reporting und Monatsabschluss radikal vereinfacht. Wenn ich möchte, kann ich heute den Monatsabschluss zu Hause erledigen, nachdem ich meine Kinder ins Bett gebracht habe.“



„NetSuite OneWorld hat uns definitiv flexibler und innovativer gemacht. NetSuite ist ein entscheidender Faktor bei der schnellen, effizienten und effektiven Erschließung neuer Märkte.“

Ed McMahon
CEO von Epec Engineered Technologies
NetSuite-Kunde seit 2004

KUNDEN



„Alle Tätigkeitsbereiche unseres Unternehmens von der Entwicklung über die Fertigung bis hin zur Organisation der Zusammenarbeit mit Partnern in Asien laufen über NetSuite.“

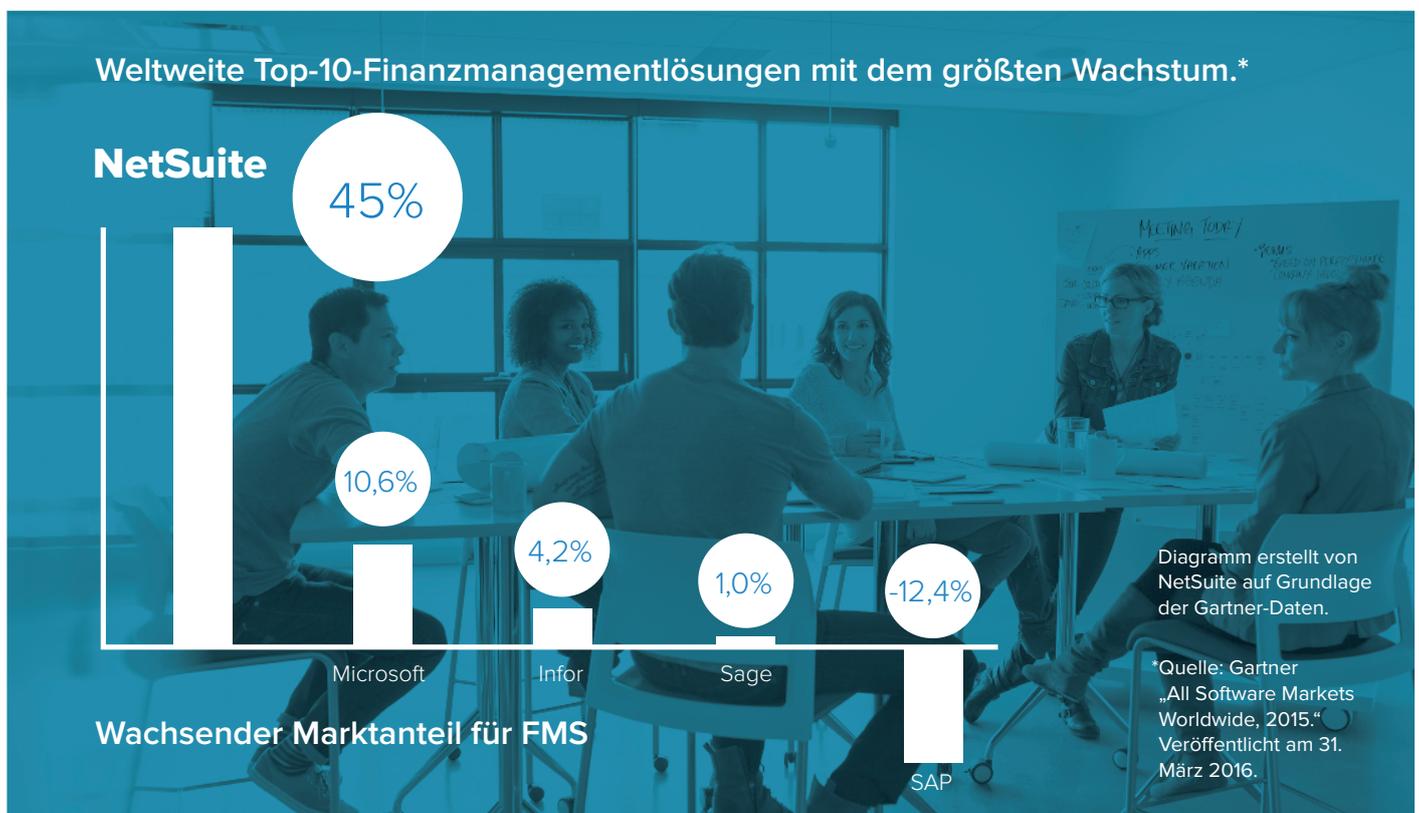
EPEC ENGINEERED TECHNOLOGIES

ERSTKLASSIGE CLOUD-LÖSUNGEN

NetSuite bietet cloudbasierte Finanzfunktionen, CRM, E-Commerce, HCM und Automatisierungsmanagement für Professional Services für alle Unternehmen vom schnell wachsenden Start-up bis zum weltweit vertretenen Konzern. Alle Komponenten von NetSuite sind modular aufgebaut, was die flexible Bereitstellung und Integration mit vorhandenen Umgebungen ermöglicht. NetSuite OneWorld eignet sich mit umfassenden Managementfunktionen für Zweigstellen/Tochterunternehmen sowie Support für unterschiedliche lokale Rechnungslegungsbestimmungen ideal für global tätige Unternehmen.

GLOBALES CLOUDBASIERTES ERP NetSuite bietet ein komplettes cloudbasiertes ERP-System für globale Unternehmen. NetSuite-Anwender können einen Kontenplan für verschiedene Tochterunternehmen verwenden oder innerhalb einer Instanz separate Kontenpläne für jedes einzelne Unternehmen verwenden.

- NetSuite ermöglicht komplettes **Finanzmanagement** einschließlich Fakturierung und komplexer Erlösrealisierung. NetSuite beschleunigt Finanzprozesse mit Echtzeit-Konsolidierung verschiedener Währungen und Echtzeit-Rollup für Bestellungen, Forderungen



„NetSuite OneWorld hat uns Wachstum ermöglicht
Die Lösung kann ganz einfach um neue Länder und
zusätzliche Tochterunternehmen erweitert werden. Zudem
verschafft sie uns einen wesentlich besseren Überblick
über die gesamte Geschäftstätigkeit.“ PROPERTYGURU



aus Lieferungen und Leistungen, Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen, Gehaltsabrechnung, Bestand, Rechnungsstellung und Auftragsabwicklung von inländischen Unternehmensstandorten über Regionalbüros bis zum globalen Hauptquartier. Darüber hinaus bietet NetSuite umfassendes finanzielles und regulatorisches Reporting für externe Stakeholder.

- Die optimierten **Auftragsmanagement-** und **Fulfillment-Prozesse von NetSuite** steuern den Auftragsprozess vom Angebot bis zur abschließenden Ausführung. Fortschrittliche Funktionen für **Fertigung an mehreren Standorten**, **Bestandsmanagement** und **Auftragsausführung** sorgen für effiziente operative Abläufe.
- NetSuite rationalisiert die **Beschaffung** mit einem kompletten Procure-to-pay-Prozess, der Workflow-Management, Genehmigungen, Self-Service für Zulieferer und Zahlungsabwicklung umfasst.
- NetSuite **Business Intelligence** verschafft Unternehmen, Abteilungen und Tochterunternehmen einen Echtzeit-Überblick über alle Bereiche der geschäftlichen Tätigkeit.
- NetSuite **Premier Payroll** vereinfacht die Gehaltsabrechnung, reduziert lästigen Papierkram und bietet alle Vorteile einer einheitlichen Lösung mit komplettem Service.

„NetSuite verschafft uns einen ganzheitlicheren Überblick bis in die kleinsten Details. Diese Transparenz war mit unseren früheren Systemen unerreichbar.“

ALTON LANE

Peyton Jennings
Mitgründer und President von Alton Lane
NetSuite-Kunde seit 2013

SERVICES RESOURCES PLANNING (SRP) NetSuite ist die einzige native Cloud-Lösung, die umfassendes ERP mit der Automatisierung von Professional Services verbindet und damit die Anforderungen von produzierenden Unternehmen und Serviceanbietern innerhalb eines einzigen Systems erfüllt. NetSuite SRP automatisiert Projektmanagement, Ressourcenmanagement, Projektabrechnung und Management von Zeit- und Kostenplänen. Die Lösung bietet umfassende Funktionalität in den Bereichen Vertrieb, Service und Finanzen, reduziert Bearbeitungszeiten, erleichtert die Umsetzung von Projekten innerhalb des vorgesehenen Zeitplans, minimiert Fehler bei der Rechnungsstellung, rationalisiert die Erlösrealisierung und schafft mehr Transparenz in der Serviceorganisation.

NETSUITE OPENAIR ist eine erstklassige Software zur Automatisierung von Professional Services. Sie eignet sich für reine Serviceanbieter jeder Größe ebenso wie für die Serviceabteilungen produzierender Unternehmen (z. B. von Hardware- und Softwareanbietern). NetSuite OpenAir lässt sich problemlos in vorhandene Technologie-Infrastrukturen integrieren und ermöglicht Professional-Services-Organisationen die Ausführung wichtiger

ORACLE®
NETSUITE

PROMATIS

Prozesse wie Projektmanagement, Ressourcenoptimierung, Projektabrechnung, Zeit- und Ausgabenmanagement, Abrechnung und Erlösrealisierung. Mit umfassender Automatisierung und Transparenz unterstützt NetSuite OpenAir Professional-Services-Organisationen bei der Echtzeit-Datenauswertung, der Steigerung der Projektrentabilität und der optimierten Ressourcennutzung sowie bei fundierten, datengestützten Entscheidungen.

OMNICHANNEL COMMERCE Mit NetSuite SuiteCommerce können Einzelhändler, Hersteller und Distributoren alle Komponenten ihrer auf mehrere Kanäle und Standorte verteilten Geschäftstätigkeit – elektronischer Handel, Betrieb von Ladengeschäften, Bestellabwicklung, Merchandising, Marketing, Bestandsmanagement, Finanzabrechnung und Kundendienst – nahtlos miteinander verknüpfen. SuiteCommerce umfasst einen Webstore mit umfassender Funktionalität zur Entwicklung individueller, personalisierter Shopping-Erlebnisse über verschiedene Endgeräte und ermöglicht Unternehmen, unterschiedliche Touchpoints wie Web, Filialen, Mobilgeräte oder soziale Netzwerke zu nutzen – von einer einzigen cloudbasierten Plattform aus, die lückenlose Transparenz über Prozesse und Kunden bietet.

CUSTOMER RELATIONSHIP MANAGEMENT (CRM) NetSuite automatisiert den Opportunity-to-Cash-Prozess und das CRM für verschiedene Abteilungen und Tochterunternehmen und verschafft Anwendern globalen Überblick sowie umfassende Managementoptionen bei allen CRM-Aspekten wie z. B. Marketingkampagnen, Opportunity-Bearbeitung, Forecasts, Kundendienst oder Partnermanagement.

SUITECLOUD-PLATTFORM Die bewährte, sichere, zuverlässige und skalierbare SuiteCloud-Plattform von NetSuite beinhaltet die Anpassungs- und Erweiterungsmöglichkeiten, die NetSuite zur Business-Management-Lösung der Wahl für heutige und zukünftige Anforderungen machen. SuiteCloud basiert auf einer mandantenfähigen Cloudplattform mit umfassenden Cloud-Entwicklungstools und Anwendungen sowie einer grundlegenden Infrastruktur für moderne Unternehmen einschließlich Support für die Branchenstandards in den Bereichen Verfügbarkeit, Notfallwiederherstellung und Sicherheit. Ebenfalls enthalten sind eine integrierte Entwicklungsumgebung sowie APIs zur Entwicklung von Anwendungen auf der Plattform. Mit SuiteApps erhalten Anwender Zugang zu einem Online-Angebot integrierter Value-Added-Cloudlösungen für spezifische Geschäftsprozesse und Branchenanforderungen.

NETSUITE FÜR ALLE BRANCHEN

NetSuite erfüllt mit seinen Standardfunktionen eine große Bandbreite an Bedürfnissen unterschiedlicher Branchen – darunter ist mit Sicherheit auch Ihre. Ob globales Softwareunternehmen mit komplexen Anforderungen im Bereich Erlösrealisierung, Fertigungsunternehmen oder Großhändler mit Produktion und Lagerbeständen an mehreren Standorten, Professional-Services-Organisation mit verteilten Ressourcen und komplexer Rechnungsstellung in mehreren Währungen oder Einzelhandelsunternehmen mit verschiedenen Verkaufskanälen – NetSuite ist das einzige cloudbasierte ERP-System mit der funktionalen Tiefe, Breite und Flexibilität zur Erfüllung solcher Anforderungsprofile. Die Funktionalität für Ihre spezifische Branche wurde dabei von Anfang an in die Entwicklung des Kernprodukts einbezogen und nicht etwa nachträglich als Notlösung aufgesetzt.

Die branchenspezifischen Softwarelösungen von NetSuite basieren auf Erfahrungen aus der Zusammenarbeit mit Tausenden von Unternehmen unterschiedlicher Branchen. Sie helfen Ihnen, die vielfältigen Funktionen der cloudbasierten NetSuite Business Management-Suite mit CRM, Rechnungswesen/ERP, PSA, E-Commerce und Auftragsmanagement schneller zu nutzen und gleichzeitig Ihre spezifischen Herausforderungen zu meistern.

NetSuite deckt die Branchen Software, Großhandel, Professional Services, Werbung, Fertigung, Nonprofit, Medien und Publishing sowie Einzelhandel ab und bietet die größte Bandbreite an Lösungen für das Management Ihrer gesamten Geschäftstätigkeit – und das alles in einem einzigen Paket.

WERBUNG



NetSuite unterstützt die globale Präsenz von TubeMogul

1. Transaktionen in 12 Währungen können sechsmal schneller abgewickelt werden.
2. Halbierung des Aufwands für globale Finanzkonsolidierung für fünf Tochterunternehmen.
3. Vereinfachung komplexer Erlösrealisierung mit automatischer Auslösung von Werbekampagnen durch Kundenaufträge.

VERTRIEB UND GROSSHANDEL



Big Agnes erhält Skalierbarkeit für Wachstum

1. Doppelte Produktivität bei Auftrags- und Bestandsmanagement, Auftragsausführung und Rechnungswesen.
2. Echtzeit-Informationsverfügbarkeit und verbesserter Kundendienst.
3. Möglichkeit zur Expansion in 20 Länder.

FERTIGUNG



P3 Medical senkt seine Kosten und verbessert seine Performance

1. Fünfmonatige Implementierungsphase.
2. Flexible Definition benutzerspezifischer Felder für komplexe Verkaufs- und Distributionsprozesse.
3. Höhere Prozesseffizienz reduzierte die Produktionskosten um 100.000 £ pro Jahr.

MEDIEN UND PUBLISHING



Höhere Flexibilität verschafft Sonoma Media Wettbewerbsvorteile auf dem Medienmarkt

1. Halbierung des Zeitaufwands für Monatsabschlüsse von 10 auf 5 Tage.
2. SuiteCloud-Plattform ist verknüpft mit Branchensoftware für Zeitungen - für die Verwaltung von Auflage, Abonnements und Anzeigenrechnungen.
3. Echtzeit-Finanzberichterstellung für fünf Publikationen.

NONPROFIT



NetSuite beschleunigt das Fundraising bei AbilityNet

1. Konsistente Kundendaten und exakte Bedarfsplanung optimieren die Mittelbeschaffung.
2. Automatisierung spart Zeit bei der Verarbeitung von Aufträgen und reduziert Aufwendungen.
3. Optimiertes Asset- und Bestandsmanagement verbessert die Einhaltung von Prüfungsstandards.

EINZELHANDEL



Lovesac steigert Transparenz, Effizienz und Wachstum

1. Einheitliche Plattform ermöglicht Echtzeit-Zugang zu Kunden-, Bestell- und Bestandsdaten für mehr als 60 Stores.
2. Omnichannel: einheitliches Kundenerlebnis an allen Kontaktpunkten - Filiale, online, Call Center.
3. Benutzerdefinierte Workflows unterstützen maßgeschneiderte operative und finanzielle Prozesse.

SERVICES



Integriertes SRP sorgt für einheitlichen Überblick über MiPro-Unternehmen

1. Die Verknüpfung von NetSuite ERP und OpenAir ermöglicht MiPro SRP in Echtzeit für zwei Serviceunternehmen.
2. Dramatische Verbesserungen bei Effizienz und Skalierbarkeit.
3. Mutterunternehmen benötigt drei Tage weniger für den monatlichen Finanzabschluss.

SOFTWARE



DocuSign modernisiert seine IT-Plattform

1. Komplette cloudbasierte Lösung minimiert IT-Probleme und lässt sich mit anderen SaaS-Lösungen integrieren.
2. Der Zeitaufwand für den Erlösrealisierungsprozess konnte von neun Tagen auf wenige Stunden gesenkt werden.
3. Ein System erfasst alle globalen Tochterunternehmen und ermöglicht Transaktionen in mehreren Währungen.

NETSUITE FÜR UNTERNEHMEN ALLER GRÖSSEN

NetSuite erfüllt die sich verändernden Anforderungen von Unternehmen aller Größen in jeder Phase ihres Wachstums und ist die erste Wahl bei cloudbasierten Finanz-, ERP-, CRM- und E-Commerce-Anwendungen.

NetSuite ermöglicht es Start-ups, mittelständischen Unternehmen und multinationalen Konzernen, ihr Wachstumspotenzial voll auszuschöpfen. Die cloudbasierte Lösung strafft geschäftskritische Prozesse und reduziert IT-Kosten. Mit der agilen Business-Plattform, die sich Ihren Anforderungen anpasst, skalieren Sie Ihre Organisation und machen sie für die Zukunft bereit – unabhängig von der Unternehmensgröße. Eine moderne, umfassende und auf Innovation, Wachstum und Veränderung ausgerichtete IT-Umgebung sorgt dafür, dass Sie sich schrittweise weiterentwickeln können.

Ob Expansion, Ausgliederung, Übernahme anderer Unternehmen oder Implementierung neuer Geschäftsmodelle – NetSuite unterstützt Sie in jeder Phase Ihrer Unternehmensentwicklung mit einer flexiblen, skalierbaren Plattform für die Geschäftswelt von heute.

KLEINE, MITTLERE UND GROSSE UNTERNEHMEN



KLEINE UNTERNEHMEN

Nutzen Sie das gesamte Wachstumspotenzial Ihres Unternehmens mit einer modernen, agilen und kostengünstigen Business-Lösung, die problemlos skalierbar ist und ihr Unternehmen fit macht für Innovation und Wachstum.



MITTLERE UNTERNEHMEN

NetSuite für mittlere Unternehmen erleichtert Ihnen den Zugang zu neuen Märkten, die Einführung neuer Produktlinien und die Kommunikation mit Kunden über neue Kanäle. Nutzen Sie die Chancen, die sich Ihrem Unternehmen bieten.

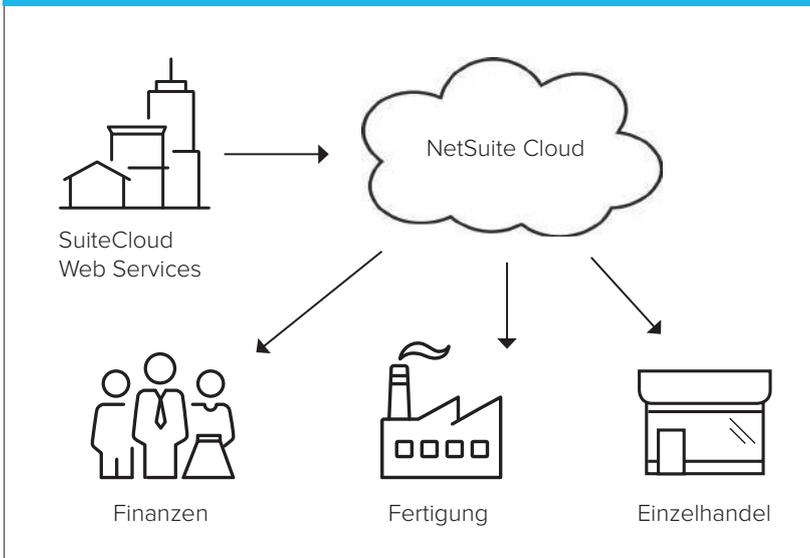


GROSSUNTERNEHMEN/KONZERNE

NetSuite eröffnet global agierenden Unternehmen völlig neue Möglichkeiten. Über alle Branchen, Geschäftstypen (B2B, B2C, B2X) und Länder hinweg ermöglichen wir Ihren Mitarbeitern, jederzeit flexibel und situationsgerecht zu agieren.



GROSSE UNTERNEHMEN ERHALTEN DIE FLEXIBILITÄT VON KLEINEN UNTERNEHMEN, KLEINE UNTERNEHMEN DIE UMFASSENDEN MÖGLICHKEITEN VON GROSSEN UNTERNEHMEN



„Weil NetSuite cloud-basiert ist, können wir schneller neue Märkte erschließen. Wir sind davon überzeugt, dass NetSuite unser Wachstum außerhalb Nordamerikas wirkungsvoll unterstützen wird.“

SHAW INDUSTRIES

SICHERHEIT UND VERFÜGBARKEIT

Die Sicherheit der Daten und die ständige Verfügbarkeit der Systeme sicherzustellen, kann Unternehmensressourcen aufzehren und Risiken mit sich bringen. NetSuite unterstützt mit umfassenden Funktionen die Notfallwiederherstellung, Sicherheit und Systemverfügbarkeit im gesamten Unternehmen einschließlich aller seiner Standorte und Tochterunternehmen.

NetSuite erfüllt die Audit- und Sicherheitsnormen SSAE 16 (SOC 1) und PCI-DSS sowie die Bestimmungen des US-EU Safe-Harbor-Abkommens. Darüber hinaus hat NetSuite seine Sicherheits- und Risikomanagementprozesse gemäß den Normen des National Institute of Standards and Technology (NIST) sowie ISO 27000 gestaltet. NetSuite garantiert per SLA eine Systemverfügbarkeit von 99,5 % und bietet konkurrenzlose ERP-Verfügbarkeit mit durchschnittlicher Uptime von 99,96 % sowie komplette Transparenz in Bezug auf Leistungsdaten, die unter status.netsuite.com abrufbar sind. Vier NetSuite-Rechenzentren in Nordamerika und Europa sorgen für stringentes Datenmanagement, höchste Sicherheit und Leistung, umfassende Konnektivität, Support-Service und Ausfallsicherheit durch eine voll redundante Infrastruktur. Die Energieversorgung der Rechenzentren erfolgt zu 100 % aus erneuerbaren Quellen.

SERVICE, SUPPORT UND SCHULUNG



PROFESSIONAL SERVICES

Auf der Basis umfassender branchenspezifischer Expertise und der bewährten NetSuite One-Methodik hilft Ihnen SuiteConsulting dabei, Ihre NetSuite-Softwarelösung exakt an Ihre individuellen Anforderungen anzupassen.



SUPPORT

Wenn Sie Fragen zur Implementierung Ihrer NetSuite-Business-Software haben oder Unterstützung in diesem Bereich benötigen, steht Ihnen der NetSuite SuiteSupport rund um die Uhr zur Verfügung.



SCHULUNG

Von Präsenzs Schulungen bis zum eigenständigen E-Learning unterstützen die NetSuite SuiteTraining-Programme Sie beim Aufbau von NetSuite-Expertise. Sie können die Programme in der Weise nutzen, die für Ihr Unternehmen und Ihre Mitarbeiter am besten geeignet ist.

„Wir erwarten künftig
signifikantes Wachstum
und sind froh, dass
NetSuite die damit
verbundenen
Herausforderungen
bewältigen kann.“

BLUE MICROPHONES

John Maier
CEO von Blue Microphones
NetSuite-Kunde seit 2014

INVESTITION IN IHREN ERFOLG

Bei NetSuite steht das Thema Innovation im Mittelpunkt des Wertversprechens an die Kunden. Im Lauf von zwei Jahrzehnten hat NetSuite 40.000 Kunden überzeugt, mehrere zehntausend Implementierungen durchgeführt und dabei ein umfassendes Verständnis für die Situation und die spezifischen Herausforderungen von Unternehmen in den verschiedensten Branchen und Ländern gewonnen. Neben einer modernen, agilen und einheitlichen Plattform für das Management Ihres gesamten Unternehmens bietet NetSuite auch SuiteSuccess™ an, ein komplettes Programm mit Professional Services, Schulung und Support.

NetSuite arbeitet mit Unternehmen wie Accenture, Wipro, Capgemini, Deloitte und Informatica im Rahmen strategischer Partnerschaften zusammen und stellt auch dadurch sicher, dass NetSuite für Ihren Erfolg individuell angepasst und integriert werden kann. Ergänzt werden diese Partnerschaften mit weltweit tätigen Systemintegratoren durch Kooperationen mit Lösungsanbietern, BPO-Partnern und Technologiepartnern in allen Teilen der Welt, damit Sie immer und überall den besten Support für NetSuite erhalten.

PROMATIS
■ ■ ■

ORACLE®
NETSUITE

www.netsuite.com

Copyright © 2017, Oracle und/oder seine verbundenen Unternehmen.
Alle Rechte vorbehalten.

